

Er komt heel wat bij kijken

# EEN KLIMAATINSTALLATIE MOET JE NIET IN DE KOU LATEN STAAN

BLR-Bimon, gevestigd te Montfoort, is al sinds jaar en dag gespecialiseerd in airconditioning, warmtepompen, luchtgordijnen, ventilatie, (wijn)koeling, alsmede in alle service die en het onderhoud dat hiermee gepaard gaat. “Wij zijn vakmensen met plezier in hun werk”, zo luidt het adagium van het bedrijf uit Montfoort.

Tijdens het ontwerpen van een installatie worden verschillende aspecten bekeken. In eerste instantie is het relevant om exact de wensen van de klant te kennen. Wat is het beoogde comfort in de winkel, wat voor temperatuur is gewenst, hoe zit het met de temperatuurverschillen, met tocht, met de aanvoer van verse lucht en met het CO2 gehalte en moet er wel of niet sprake zijn van balansventilatie in de winkel? Alvorens er überhaupt gedacht kan worden aan een ontwerp, moeten al deze criteria helder in kaart zijn gebracht.

## Waslijst van wettelijke eisen

Een essentieel uitgangspunt is dat de klant zich te allen tijde prettig moet voelen, wil je hem tenminste langer in de winkel laten vertoeven en over laten gaan tot aankoop. De esthetische aspecten mogen vervolgens evenmin uit het oog worden verloren. Anders gezegd: wat past er precies in het concept van de winkel. Natuurlijk komen er altijd wettelijke eisen ten aanzien van de ventilatie om de hoek kijken, waaraan niet te tornen valt. En bovendien moet het hele proces van installatie geschieden conform de wettelijk gestelde voorschriften. Ook dienen alle technische handelingen, die ten aanzien van service en onderhoud zijn verricht, vastgelegd en geadministreerd te worden.

## Hoe lang duurt 't

BLR-Bimon is al vier decennia thuis in retail en weet van de hoed en de rand als het op de specifieke problemen in deze sector aankomt. Het tijdsbestek van realisatie bijvoorbeeld, luistert hier nauw. In principe is veel mogelijk bij de firma. Jan Paul Birkhoff van BLR: “Indien de planning ruim van tevoren –laten we zeg-

gen vier weken- bekend wordt gemaakt en wanneer de afspraken met de andere betrokken partijen op de werkvloer duidelijk zijn, dan is BLR in staat om in een zeer kort tijdsbestek de installatie te realiseren. We hebben in die veertig jaar een grote ervaring in retail opgedaan en kunnen ten aanzien van de planning uitstekend meedenken”.

## Goedkoop is duurkoop?

Als het aankomt op duurzaamheid vervult BLR als installateur een grote rol. Het komt er op aan de klant zo goed mogelijk te adviseren. BLR let daarbij op de te verwachten levensduur van de apparatuur en de beschikbaarheid van de benodigde onderdelen. Bij de goedkopere merken zijn noodzakelijke onderdelen niet altijd direct voorhanden hetgeen een probleem kan zijn, want als de installatie niet werkt blijven de mensen weg.

Klimaatbehandeling apparatuur maakt lange dagen in een winkel! Tot slot vestigt BLR nog de aandacht op het aspect van de garantie. Men kan een

all-in garantieperiode tot wel acht jaar afspreken. Nu is het onderhoud een belangrijk aspect in het totaalplaatje van kosten voor een installatie. Je kan wel een uitstekend systeem met een minimaal energieverbruik aanschaffen, maar als het onderhoud niet deugt kan het van een energiezuinig in een –slurpend systeem veranderen. Het totale plaatje van kosten van een installatie kan worden weergegeven in de Life Cycle Costs (LCC) over een periode van bijvoorbeeld tien jaar. De LCC omvat de algehele kosten van een installatie, inclusief afschrijving, onderhouds- en energiekosten en dat bijvoorbeeld per maand bekeken. Een heel belangrijk aspect, toch! ❁

